



Wir.
Suchen.
Dich.



Allianz Karriere in deiner Region

Wir übernehmen Verantwortung und arbeiten gemeinsam mit Kunden und Partnern an einer nachhaltigeren Zukunft, legen großen Wert auf Gleichberechtigung und Fairness. Feedbackkultur, persönliche Entwicklung und Mitgestaltung sind bei uns eine Selbstverständlichkeit. Zudem gibt es attraktive Benefits sowie beste Rahmenbedingungen für ein gesundes, modernes und flexibles Arbeiten.

Wir haben die passenden **Jobs** und **Ausbildungen** für Menschen mit Leidenschaft und Verantwortungsbewusstsein – spannender und flexibler als man denkt.



Lerne uns kennen. Einfach bewerben!

Unsere Stellenangebote findest du online auf:

www.allianz-vertrieb.de/nuernberg

Traineeprogramm Hochschulabsolventen (m/w/d) – Sales Management

WIR SIND BLAU, BUNT, LAUT UND LEISE. WIR SIND 22.000. Wir sind der Vertrieb der Allianz. Gemeinsam. Individuell. Erfolgreich. Wir sind ein vielfältiges Team aus individuellen, motivierten Köpfen und brauchen starke Persönlichkeiten! Wir geben Orientierung und lassen gleichzeitig Raum für Ideen: Steige ein in unser vertriebsorientiertes Traineeprogramm für Hochschulabsolventen (m/w/d).

Dein Wirkungskreis:

- In nur 2 Jahren erlangst Du alle Kenntnisse und Fähigkeiten, um den nächsten Karriereschritt im Allianz Vertrieb zu gehen - so stellst Du Deine beruflichen Weichen.
- Du startest in einer Allianz Agentur, um unsere Kundinnen und Kunden bedarfsgerecht beraten zu können - so lernst Du unser Kerngeschäft von der Pike auf kennen.
- Durch Hospitationen, spannende Projekte und unsere individuelle Karriereberatung findest Du genau die Zielfunktion, die zu Dir passt - so funktioniert modernes Talentmanagement.
- Dein persönlicher Mentor:in begleitet Dich auf Deinem Weg und steht Dir jederzeit zur Seite - das verstehen wir unter Verantwortung.
- Du wirst unsere Kundinnen und Kunden digital oder vor Ort beraten - Dein Arbeitsplatz ist variabel.

Deine Qualifikation:

- Du überzeugst durch ein mit gutem Erfolg abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium und konntest erste Berufs- oder Praktikaerfahrungen sammeln.
- Du verfügst über persönliche, soziale und methodische Soft Skills.
- Du kannst zuhören, handelst initiativ und verantwortungsvoll und verfügst über Leidenschaft für den Vertrieb.

Deine Benefits:

- Festgehalt, Provisionen für jeden Vertragsabschluss (in der Vertriebsphase) und leistungsbezogene Sondervergütungen
- Ein klar strukturiertes Karriereprogramm mit attraktiven Entwicklungsschritten z .B. als Führungskraft im Vertrieb
- Eine Aus- und Weiterbildung mit IHK-Abschluss

Join us. Let's care for tomorrow.