

# Berufseinstieg Software Sales

DACH (d/f/m)

## THE ROLE

Bring your drive. Make a difference. Komm in unser Sales-Team bei Personio und werde Teil von etwas Großem. Gemeinsam bauen wir Beziehungen auf, lösen Probleme und beeinflussen die Art und Weise, wie Menschen ihre Arbeit erleben - jeden Tag.

Als Sales Development Representative DACH (d/f/m) bist du für den aktiven Aufbau der Sales Pipeline verantwortlich. Du bist der erste Kontakt für potenzielle Kund\*innen und bringst diesen unsere Softwarelösung näher. Du arbeitest eng mit dem Account Executive, Marketing und Partnership Team zusammen, um Leads zu generieren. Mit deiner proaktiven Denk- und Herangehensweise bist du ein elementarer Bestandteil unserer Wachstumsstrategie im DACH Markt.

## WHAT YOU NEED TO SUCCEED

- Du konntest bereits erste Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im B2B Bereich sammeln (Bsp.: Praktika oder Working Student im Sales, Eventmanagement, Hotellerie etc.)
- Du begeisterst dich für Softwareprodukte und bist fit damit zu arbeiten
- Du zeichnest dich als aktiver Zuhörer aus, der zielgerichtet und selbstsicher kommuniziert und stets proaktiv handelt
- Du schaffst es das Vertrauen und die Begeisterung beim potenziellen Kund\*innen durch deine positive, energische und kreative Art zu wecken
- Du bist kommunikationsstark mit sehr guten Deutsch-(C2 Level) und Englischkenntnissen in Wort und Schrift
- Idealerweise hast Du Dein Studium der Wirtschafts-, Kommunikations-, Sozialwissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen

APPLY HERE



*Personio*

